



WER BEREIT IST,
SEIN BESTES ZU GEBEN,
KANN BEI UNS
GANZ NACH OBEN KOMMEN.

Wir bei Magirus geben täglich unser Bestes, um Feuerwehrleute und Rettungskräfte in aller Welt mit der innovativsten und zuverlässigsten Technologie zu unterstützen. Mit 160 Jahren Erfahrung gehören wir zu den weltweit bekanntesten Herstellern von Feuerwehrfahrzeugen, Einsatzrobotern, digitalen Systemen und Feuerwehrausrüstung. Unser Erfolg und unsere Innovationskraft basieren auf der Leidenschaft und der Begeisterung unserer Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen, von denen viele selbst aktiv in der Feuerwehr sind. Du findest bei uns einen einzigartigen Teamgeist und eine Vielzahl attraktiver Vorteile. Lass dich auch von der Begeisterung anstecken, weltweit Einsatzkräfte bei ihrer täglichen Arbeit zu unterstützen. Werde Teil von Magirus!

Zur Unterstützung unserer Abteilung **Customer Service** am Standort Ulm suchen wir **ab sofort** einen

Sales Manager Used & Rental (m/w/d)

Deine Aufgaben:

- Eigenverantwortliche Steuerung und Weiterentwicklung des internationalen An- und Verkaufs von gebrauchten Nutz- und Spezialfahrzeugen im Bereich Used & Rental
- Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen sowie Identifikation und Ansprache neuer Geschäftspartner
- Verhandlung von Kauf- und Mietverträgen sowie Erstellung von Angeboten und Kalkulationen
- Verantwortung für die vollständige Abwicklung von Verkaufs- und Mietaufträgen – von der Vertragsgestaltung bis zur Auslieferung und technischen Einweisung
- Organisation und Verwaltung der Mietflotte, einschließlich Fahrzeugdisposition, Überführungen, Übergaben und monatlicher Abrechnung
- Kontinuierliche Marktbeobachtung, Bewertung von Gebrauchtfahrzeugen und Analyse von An- und Verkaufsoptionen

- Abstimmung mit internen Fachbereichen wie Technik, Service, Logistik und Controlling zur Sicherstellung eines reibungslosen Prozesses

Voraussetzungen:

- Abgeschlossene Meister-, Techniker- oder vergleichbare technische Ausbildung
- Berufserfahrung im Vertrieb von Nutzfahrzeugen, Baumaschinen oder vergleichbaren Investitionsgütern
- Ausgeprägtes technisches Verständnis sowie betriebswirtschaftliches Know-how
- Verhandlungssicherheit und Durchsetzungsvermögen im Umgang mit Kunden und Partnern
- Sehr gute Deutsch und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Führerschein der Klasse C oder höher
- Reisebereitschaft (ca. 10–20 %)
- Sicherer Umgang mit Microsoft Office 365 und ERP-Systemen
- Eigenständige, strukturierte Arbeitsweise sowie Team- und Kommunikationsfähigkeit

Unsere Leistungen:

- Ausgezeichnete Zukunftsaussichten in einem wachsenden und zukunftsorientierten Unternehmen
- Tarifliche Vergütung inklusive Weihnachts- und Urlaubsgeld 30 Tage Urlaub pro Jahr für Ihre Erholung und Work-Life-Balance
- Geregelte Arbeitszeiten und ein angenehmes, kollegiales Arbeitsklima
- Raum für eigene Ideen, Mitgestaltung und Weiterentwicklung

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen.

Zusätzliche Informationen

Stadt

Ulm

Art der Stelle

Full-time employee

Jetzt Bewerben